

ФИРМЕННЫЙ БЛАНК КОМПАНИИ-УЧАСТНИКА КЛАСТЕРА

Информация

о кластерном проекте, предполагаемого к поддержке в рамках инновационного территориального кластера «Фармацевтика, медицинская техника и информационные технологии Томской области»

« _____ »
наименование проекта

1. Описание кластерного проекта (цели и сущность проекта):

--

2. Участники кластерного проекта (не менее 2-х компаний/организаций, входящих в состав Кластера):

<i>Полное наименование компании</i>	<i>Роль в кластерном проекте</i>	<i>Вид взаимодействия с другими участниками</i>

3. Рыночный потенциал предполагаемого к выпуску продукта/оказываемых услуг (основные преимущества продукта/услуг, покупатели, конкуренты):

--

4. Примеры аналогичных проектов в других регионах/странах:

--

5. Результаты реализации кластерного проекта:

<i>Результаты</i>	<i>Пояснения</i>

_____ /
подпись

_____ /
расшифровка подписи

6. Выгоды от реализации указанного проекта для Кластера:

--

7. Календарный план (этапы и сроки) реализации кластерного проекта, состояние кластерного проекта на сегодняшний день:

--

8. Дата начала операционной деятельности по кластерному проекту, поступления выручки (дата должна находиться в интервале 2014-2016 гг.):

9. Информация о финансировании проекта (общая доля бюджетного финансирования не должна превышать 80% от общей стоимости кластерного проекта):

Вид финансирования	Сумма, млн.руб.	
	до 2014 г.	2014-2016 гг.
Средства федерального бюджета		
Средства бюджета Томской области		
Средства муниципального бюджета		
Средства институтов развития (Фонд Бортника, ВЭБ, Роснано, РВК и пр.)		
Собственные средства		
Заемные средства		
Лизинг		
Прочее, в том числе:		
ИТОГО		
ВСЕГО общая стоимость проекта		

10. Направления (объекты) расходования средств по кластерному проекту в период 2014-2016 гг.:

год	Направления расходования средств
до 2014	
2014	
2015	
2016	
после 2016	

11. В случае если имеется бизнес-план, представьте следующую информацию:

Показатель	Значение
Горизонт планирования, лет	
Срок окупаемости, лет	
Чистый приведенный доход, млн.руб.	

<i>Показатель</i>	<i>Значение</i>
<i>Внутренняя норма рентабельности, %</i>	
<i>Численность персонала</i>	
<i>Налоговые отчисления, руб., в том числе:</i>	
<i>отчисления в региональный бюджет</i>	

12. Укажите, в каких услугах нуждается кластерный проект:

- разработка бизнес-плана и технико-экономического обоснования (ТЭО) кластерного проекта;
- получение субсидирования затрат по кластерному проекту (по программам поддержки Консорциума томских ВУЗов, Томского регионального инжинирингового центра и пр.);
- получение полного сопровождения кластерного проекта по принципу «одного окна» (в том числе облегчение межведомственное взаимодействия);
- получение возможности цивилизованного лоббирования/продвижения кластерного проекта на региональном и федеральном уровне;
- прохождение специализированного обучения проектному управлению;
- посещение выставочно-ярмарочных и коммуникативных мероприятий, связанных с продвижением и реализацией кластерного проекта;
- если существует потребность в других услугах, укажите в каких именно:

13. Контактная информация менеджера/юридического лица, ответственного за реализацию кластерного проекта:

14. Подпись инициатора и участников кластерного проекта:

Руководитель компании-инициатора кластерного проекта

_____ / _____ /
подпись / расшифровка

М.П.

Руководитель компании-участника кластерного проекта

_____ / _____ /
подпись / расшифровка

М.П.

Руководитель компании-участника кластерного проекта

_____ / _____ /
подпись / расшифровка

М.П.

ФИРМЕННЫЙ БЛАНК

Анкета для проведения мониторинга участников инновационного территориального кластера «Фармацевтика, медицинская техника и информационные технологии Томской области»

№ п/п	Показатель	2011	2012	2013	2014	2015
	Выручка					
1	Объем денежных поступлений от реализации продукции/услуг, млн. руб.					
1.1	в т.ч. за пределы России, млн. руб.					
1.2	в т.ч. за пределы Томской области, млн. руб.					
2	Объем отгруженной инновационной продукции собственного производства, а также инновационных работ и услуг, выполненных собственными силами млн.руб.					
	Персонал					
3	Размер фонда оплаты труда на предприятии, млн. руб.					
4	Среднесписочная численность работников компании, чел.					
5	Численность персонала компании, занятого исследованиями и разработками, чел.					
6	Численность работников компании, прошедших профессиональную переподготовку и (или) повышение квалификации по программам, чел.					
6.1	в т.ч. в области управления инновационной деятельностью, чел.					
7	Число высокопроизводительных рабочих мест, созданных заново или в результате модернизации имеющихся рабочих мест, ед.					
8	Объем собственных денежных средств компании, направленный на профессиональную переподготовку, повышение квалификации, стажировки своих сотрудников, млн. руб.					
9	Средняя заработная плата работников компании до прохождения курсов по профессиональной переподготовке и (или) повышению квалификации в области управления инновационной деятельностью, руб.					
10	Средняя заработная плата работников компании после прохождения курсов по профессиональной переподготовке и (или) повышению квалификации в области управления инновационной					

№ п/п	Показатель	2011	2012	2013	2014	2015
	деятельностью, руб.					
11	Количество рабочих мест с уровнем заработной платы, превышающем на 100 % средний уровень заработной платы в Томской области (по итогам II квартала 2014 года средний уровень з/платы в Томской области составил 31417,5 тыс. руб.), ед.					
12	Объем денежных средств, привлеченный компанией в рамках федеральных целевых программ (указать название программы) на профессиональную переподготовку, повышение квалификации, стажировки своих сотрудников, млн.руб.					
	Налоги					
13	Величина налоговых отчислений, млн. руб.					
	Инвестиции					
14	Объем инвестиций (общий), млн. руб.					
14.1	в т.ч. объем инвестиций в НИР и ОКР, млн.руб.					
14.2	в т.ч. объем инвестиций в приобретение земельных участков, млн. руб.					
14.3	в т.ч. объем инвестиций в строительство зданий и сооружений, млн. руб.					
14.4	в т.ч. объем инвестиций в подвод инженерных коммуникаций, руб.					
14.5	в т.ч. объем инвестиций в приобретение оборудования, млн.руб.					
15	Объем частных инвестиций участников кластеров в совместных кластерных проектах, млн. руб.					
	Патенты, лицензии и т.п.					
16	Количество лицензий на производство лекарственных препаратов, полученных организацией, ед.					
17	Количество патентов, полученных и (или) приобретенных, ед.					
18	Стоимость прав на патенты, лицензий на использование изобретений, промышленных образцов, полезных моделей, млн. руб.					
19	Стоимость ноу-хау (секретов производства), млн. руб.					
	Государственная поддержка					
20	Объем полученной государственной поддержки, млн. руб. (с детализацией):					
20.1						
20.2						

№ п/п	Показатель	2011	2012	2013	2014	2015
20.3						
...						
21	Объем денежных средств, привлеченных компанией в рамках федеральных целевых программ (указать название программы) на приобретение производственного оборудования, млн. руб.					
22	Количество поданных заявок на конкурсное финансирование НИОКТР в рамках государственных и федеральных целевых программ					
	Посещение, организация мероприятий, форумов и т.п.					
23	Количество посещенных выставочных мероприятий, шт.					
24	Объем собственных денежных средств компании, направленный на рекламу своей продукции, участие в выставках, форумах, семинарах, конференциях в России и за рубежом, млн. руб.					
	Прочие					
25	Количество новых продуктов (услуг), выведенных на рынок, ед.					
26	Объем технологических работ, выполненных силами компаний малого и среднего бизнеса Томской области для крупных организаций-участников Кластера, млн. руб.					
27	Объем затрат, связанный с оформлением нормативно-технических документов на инновационную продукцию и получением разрешительных документов, необходимых для выхода на глобальные рынки, млн.руб.					
28	Количество проектов, по которым подготовлена проектно-сметная документация, в том числе — получивших заключение ФАУ «Главгосэкспертиза России», ед.					
29	Количество совместных производств с участием международных партнеров, ед.					

Руководитель компании-участника кластерного проекта

_____ / _____
подпись / расшифровка

М.П.

СОГЛАШЕНИЕ О СТРАТЕГИЧЕСКОМ ПАРТНЕРСТВЕ

г. Томск

«__»_____2015г.

ООО «Центр кластерного развития Томской области» именуемое в дальнейшем «Организация-координатор», в лице генерального директора Таранова Дениса Владимировича, с одной стороны, и _____, именуемое в дальнейшем «Участник кластера», в лице директора _____, с другой стороны,

- руководствуясь Конституцией Российской Федерации, федеральными законами Российской Федерации, в том числе основными положениями «Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года», «Методическими рекомендациями по реализации кластерной политики в субъектах Российской Федерации» (утв. Минэкономразвития РФ 26.12.2008 N 20615-ак/д19);
- сознавая важность развития кластера «Фармацевтика, медицинская техника и информационные технологии Томской области» (далее Кластер);
- выражая заинтересованность Сторон в реализации программы развития инновационного Кластера;
- учитывая стратегические цели и задачи Сторон;
- принимая во внимание необходимость координации усилий Сторон для решения задач по созданию и развитию инновационной инфраструктуры Кластера;
- основываясь на принципах равенства и взаимной выгоды,

подписали настоящее Соглашение о нижеследующем:

1. Предмет Соглашения

- 1.1. Настоящим Соглашением стороны договариваются о долговременном сотрудничестве в целях формирования инфраструктуры поддержки Кластера и других видов деятельности, представляющих их общий интерес.
- 1.2. В качестве организации-координатора инновационного территориального кластера «Фармацевтика, медицинская техника и информационные технологии Томской области» определить ООО «Центр кластерного развития Томской области»
- 1.3. Соглашение определяет общие условия, направления сотрудничества между Сторонами.
- 1.4. Каждая из Сторон в рамках своей профессиональной компетенции при реализации совместных проектов оказывает содействие деятельности партнера имеющимися в ее распоряжении техническими, финансовыми, кадровыми и иными ресурсами, а также контактами, организационной и методологической поддержкой.

2. Основные направления сотрудничества

- 2.1. Стороны для достижения целей Соглашения организуют сотрудничество по следующим основным направлениям:
 - содействие в продвижении российских инновационных разработок Кластера на отечественном и международном рынках;
 - содействие в построении и развитии эффективной инновационной инфраструктуры Кластера;
 - мониторинг, анализ и взаимный обмен информацией по Кластеру
 - организация и проведение конференций, семинаров и презентаций в рамках совместной деятельности Сторон, подготовка и публикация научных, информационных, рекламных и иных изданий;
 - обмен актуальной для деятельности Сторон информацией, представление по взаимной договоренности интересов друг друга в конкретных вопросах и обстоятельствах;
 - информирование об инвестиционных возможностях и интересах российских и зарубежных инвесторов;
 - формирование и реализация совместных программ, исследовательских, прикладных и коммерческих проектов, направленных на развитие Кластера.

- 2.2. Стороны будут развивать сотрудничество путем обмена идеями, информацией, опытом, проведения совместных семинаров, конференций, осуществления совместных проектов и иных согласованных форм сотрудничества в области развития Кластера.

3. Координация деятельности

- 3.1. Стороны обеспечивают координацию совместно выполняемых программ, проектов и договоров в рамках данного Соглашения.
- 3.2. При необходимости по каждому из конкретных проектов и договоров может быть назначен координатор.
- 3.3. Координатор представляет свою Сторону во всех вопросах, связанных с деятельностью по конкретному договору, которые могут включать переговоры, планирование и выполнение предусмотренных этим договором задач и связь с другой Стороной.
- 3.4. Более конкретное содержание совместной деятельности, обязательства Сторон, сроки их выполнения, объемы и условия финансирования и другие организационные и коммерческие аспекты могут быть исключительно определены в соответствующих договорах, заключаемых Сторонами во исполнение настоящего Соглашения.

4. Конфиденциальность

- 4.1. Информация, полученная в ходе реализации настоящего Соглашения и признанная конфиденциальной одной из Сторон, должна признаваться таковой другой Стороной.
- 4.2. Информация, считающаяся конфиденциальной по настоящему Соглашению, может включать в себя научно-технические данные, бизнес-информацию, ноу-хау, результаты исследований и любую другую информацию, имеющую отношение к выполнению настоящего Соглашения.
- 4.3. Любые связи между Сторонами считаются не конфиденциальными, если они не были специально оговорены как таковые в момент сообщения о них какой-либо из Сторон как содержащие секретную информацию. Стороны согласны в том, что информация или данные любой из Сторон, к которым получили доступ сотрудники другой Стороны на бумажном или электронном носителях, не должны передаваться этими сотрудниками какой-либо третьей стороне без предварительного письменного согласия на это Стороны-партнера.
- 4.4. Обязанности, перечисленные в пунктах данного раздела Соглашения, не применимы к любой информации, которая:
- уже имеется в распоряжении принимающей Стороны без требования конфиденциальности;
 - независимо разработана принимающей Стороной без ссылок на конфиденциальную информацию, полученную от Стороны-источника;
 - является или становится общедоступной без нарушения настоящего Соглашения; законным образом получена от третьей стороны без требования конфиденциальности;
 - разрешена к раскрытию Стороной-источником, давшей на это свое согласие в письменной форме.

5. Срок и окончание

- 5.1. Настоящее Соглашение составлено в двух экземплярах, обладающих одинаковой юридической силой, по одному для каждой стороны. Настоящее Соглашение вступает в силу с момента его подписания и остается в силе в течение одного года, после чего автоматически продлевается на последующие периоды в один год, если одна из Сторон не известит другую о своем выходе из Соглашения за 30 (тридцать) дней до окончания текущего периода действия настоящего Соглашения.

6. Юридические адреса и реквизиты сторон

Участник кластера:

Директор

_____/_____/

подпись

расшифровка подписи

М.П.

Организация-координатор:

**ООО «Центр кластерного развития
Томской области»**

Юридический адрес: 634009, г. Томск,
пр.Ленина, д.82а, строение 4, офис 7
Генеральный директор

_____/Д.В. Гаранов/

подпись

расшифровка подписи

М.П.